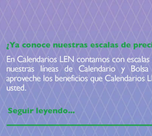
Boletín#10
Agosto - Septiembre

Boletín CALENDARIOS LEN®

Tips de ventas



¡La actividad en los negocios está de regreso!
Resulta bastante alentador saber que muchos sectores económicos comienzan a reanudar actividades, es en este momento en que el seguimiento, la presencia a distancia y la permanencia con nuestros clientes dará sus primeros frutos.

Seguir leyendo...

Espacio LEN

¿Ya conoce nuestras escalas de precios?

En Calendarios LEN contamos con escalas de precios en nuestras líneas de Calendario y Bolsa promocional, aproveche los beneficios que Calendarios LEN tiene para usted.

Seguir leyendo...

Efemérides

Agosto - Septiembre

Las fechas más importantes de este bimestre.

Seguir leyendo...

Producto destacado

Nueva Línea de Bolsas Tortilleras

Son 9 Modelos totalmente Nuevos y exclusivos, brinde a sus clientes variedad en promocionales con la línea de Bolsas Tortilleras LEN y obtenga más y mejores ingresos.

Seguir leyendo...

La voz de la experiencia

Promocionales eficaces

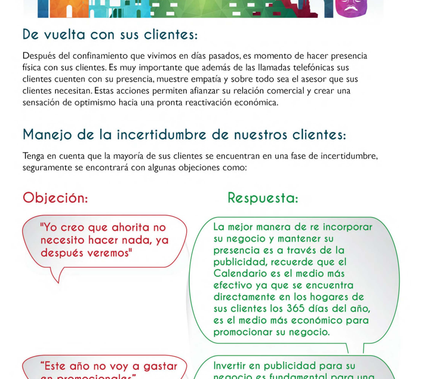
Le invitamos a leer las experiencias de algunos de nuestros clientes y seguir participando con nosotros. En LEN queremos escucharlo.

Seguir leyendo...

CALENDARIOS LEN®

Síganos en nuestras redes sociales:

calendarioslen | @LENcalendarios | (55)1811 - 9253

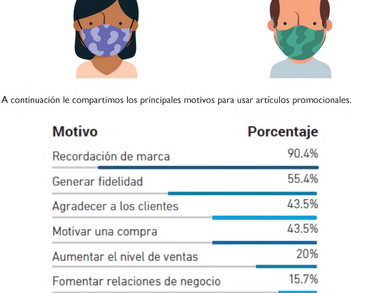


Tips de ventas

¡La actividad en los negocios está de regreso y usted es pieza clave para su reactivación!

¡Es momento de reactivar los negocios de México!

Si bien es cierto que nos encontramos en un semáforo cambiante y por tanto la apertura de los negocios es variable de acuerdo a cada entidad, es momento de que las acciones que se llevaron a cabo durante el confinamiento comiencen a dar los primeros resultados.



De vuelta con sus clientes:

Después del confinamiento que vivimos en días pasados, es momento de hacer presencia física con sus clientes. Es muy importante que además de las llamadas telefónicas sus clientes cuenten con su presencia, muestre empatía y sobre todo sea el asesor que sus clientes necesitan. Estas acciones permiten afianzar su relación comercial y crear una sensación de optimismo hacia una pronta reactivación económica.

Manejo de la incertidumbre de nuestros clientes:

Tenga en cuenta que la mayoría de sus clientes se encuentran en una fase de incertidumbre, seguramente se encontrará con algunas objeciones como:

Objeción:	Respuesta:
"Yo creo que ahorita no necesito hacer nada, ya después veremos"	La mejor manera de re incorporar su negocio y mantener su presencia es a través de la publicidad, recuerde que el Calendario es el medio más efectivo ya que se encuentra directamente en los hogares de sus clientes los 365 días del año, es el medio más económico para promocionar su negocio.
"Este año no voy a gastar en promocionales"	Invertir en publicidad para su negocio es fundamental para una pronta recuperación, recuerde que obsequiar promocionales a sus clientes es reconocer y agradecer la preferencia por su negocio creando fidelidad y acercando a nuevos clientes.
"No he podido abrir al 100%"	Recuerde que la Bolsa promocional es el medio ideal para entregar sus productos a domicilio, es una inversión que sus clientes aprecian, inversión que usted verá reflejada en mayores ventas. Estoy seguro que con nuestra línea de Bolsas promocionales LEN su negocio marcará la diferencia de la competencia.

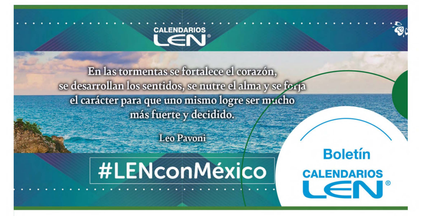
A continuación le compartimos los principales motivos para usar artículos promocionales.

Motivo	Porcentaje
Recordación de marca	90.4%
Generar fidelidad	55.4%
Agradecer a los clientes	43.5%
Motivar una compra	43.5%
Aumentar el nivel de ventas	20%
Fomentar relaciones de negocio	15.7%

Fuente: Departamento de Investigación de *InformaBTL*

Recuerde seguir manteniendo los protocolos de seguridad e higiene en cada visita que realice con sus clientes.
En Calendarios LEN estamos para apoyarlo con su labor de venta, le invitamos a que nos contacte y haga uso de los beneficios y apoyos que tenemos para usted.

Chat sitio web: www.len.com.mx
WhatsApp: 55-1811-9253
Línea sin costo: 800-062-3440



Espacio LEN

#LENconMéxico

En apoyo a usted y a sus clientes, le informamos que contamos con escalas de precio en compras por volumen en las series:

- Varilla
- Cartulina
- Juegos de exfoliador
  - Día x Día
  - Semanal
- Organizador
- Escritorio
- Efectos especiales

*consulte escalas en nuestras listas de precios 2020

Traduzca este beneficio a sus clientes y obtenga más y mejores ingresos.
¡Todos nuestros clientes participan!

Efemérides

Agosto

9 de Agosto
- Día Internacional de los Pueblos Indígenas.

11 de Agosto
- 1859 - El presidente Benito Juárez expide la Ley sobre días festivos civiles.

13 de Agosto
- 1521 - Cae Tenochtitlán entre las tropas de Hernán Cortés.

20 de Agosto
- 1847 - Defensa heroica de Churubusco ante el ejército invasor de Estados Unidos..

22 de Agosto
- Día del Bombero.

25 de Agosto
- 1849 - Nace Manuel Acuña, poeta originario de Saltillo, Coahuila.

28 de Agosto
- Día de los Abuelos.

Septiembre

1 de Septiembre
- 1939 - Estalla la Segunda Guerra Mundial con la invasión de Alemania a Polonia.

11 de Septiembre
- 1875 - Se inaugura la Academia Mexicana de la Lengua.

16 de Septiembre
- 1810 - Aniversario del inicio de la Independencia de México. La Bandera Nacional deberá izarse a toda asta.

21 de Septiembre
- Día Internacional de la Paz.

Recuerde que puede encontrar más información en nuestro exfoliador día por día.

Producto destacado

PRÓXIMAMENTE

Calendarios LEN le invita a conocer su Nueva Línea de Bolsas Tortilleras.

Son 9 Modelos totalmente Nuevos y exclusivos, brinde a sus clientes variedad en promocionales con la línea de Bolsas Tortilleras LEN y obtenga más y mejores ingresos.
*consulte escalas en nuestras listas de precios 2020.

¡Disponible próximamente en la sucursal de su preferencia!

BT 07 Los Sabores de México

BT 08 Dulce Merienda

BT 09 Armonía de Color

DERECHOS RESERVADOS © LITO OFFSET LEN, S.A. DE C.V.

CALENDARIOS LEN®

Revise disponibilidad en el Punto de Venta
de su preferencia o al 800-062-3440.