

Boletín # 11 Octubre - Noviembre

Boletín
CALENDARIOS
LEN®

Tips de ventas



Invertir en Publicidad

Existen muchas opciones de promocionales en el mercado, pero no todas cumplen lo que sus clientes realmente necesitan. Conozca los factores que hoy sus clientes buscan para invertir en promocionales.

[Seguir leyendo...](#)

Espacio LEN

Calculadora de Ganancia LEN

La Calculadora de Ganancia LEN es una sencilla y poderosa herramienta, fácil de operar en formato de excel.

[Seguir leyendo...](#)



Efemérides



Octubre - Noviembre

Las fechas más importantes de este bimestre.

[Seguir leyendo...](#)

Producto destacado

Nueva línea de Bolsas Ecológicas LEN

¿En busca de un nuevo promocional para sorprender a sus clientes? ¡Lo tenemos! Presentamos la Nueva línea de Bolsas Ecológicas LEN.

[Seguir leyendo...](#)



La voz de la experiencia



Convocatoria abierta

Le invitamos a leer las experiencias de algunos de nuestros clientes y seguir participando con nosotros. En LEN queremos escucharlo.

[Seguir leyendo...](#)

CALENDARIOS
LEN®

Síguenos en nuestras redes sociales:



calendarioslen



@LENcalendarios



(55)1811 - 9253



Tips de ventas

Existen muchas opciones de promocionales en el mercado, pero no todas cumplen lo que sus clientes realmente necesitan.

Los negocios ya no buscan gastar en Publicidad, buscan invertir en Publicidad.

A diferencia de años anteriores, hoy, los dueños de los negocios buscan obsequiar a sus clientes productos que lleven la imagen de sus negocios el mayor tiempo posible, pero sobre todo que sean funcionales, ¿Por qué? Cuando un producto es funcional, es decir, que le damos un uso continuo y además nos aporta un valor agregado, recordamos por más tiempo el negocio que nos obsequió ese producto. Esto genera recordación de marca y a su vez un mayor y mejor posicionamiento ante los competidores de sus clientes.



Transmita seguridad y calidad en los productos y servicios que ofrece.

Cuando usted ofrece productos de calidad, su labor de venta es más sencilla, sobre todo cuando son productos de una marca reconocida y consolidada en el mercado. Refleje seguridad a sus clientes conociendo a detalle los productos que usted ofrece, de este modo podrá demostrar las razones necesarias para que sus clientes deseen invertir y confíen en lo que usted les ofrece. Hágale saber a sus clientes la importancia de invertir y obsequiar productos que los usuarios realmente aprecian y utilizan por más tiempo.



El precio justo por el promocional adecuado.

Recuerde que nos encontramos en una etapa de reactivación económica y la mejor manera de mantener y apoyar a sus clientes es brindando los precios justos por los productos y/o servicios que usted ofrece. El manejo correcto de los precios en sus cotizaciones será una excelente carta de presentación en su labor de prospección.



Para brindar a sus clientes un precio justo debe considerar factores como:

Costos de material, en caso de que usted no sea el fabricante del producto lo primero que debe considerar es el costo del producto.

Gastos de operación, aquí se incluyen gastos como: diseño, materiales de impresión, costo del transporte para entrega de material, mano de obra etc.

Con la estrategia de precios justos, la mejor manera de ver reflejadas sus ganancias es la venta por volumen, a mayor cantidad, mayor utilidad.

En Calendarios LEN contamos con herramientas como: listas de precios sugeridos o la nueva Calculadora de Ganancia LEN (conózcala en la sección Espacio LEN) que lo ayudarán a establecer precios justos y obtener mayores ganancias.

Recuerde seguir manteniendo los protocolos de seguridad e higiene en cada visita que realice con sus clientes.

En Calendarios LEN estamos para apoyarlo con su labor de venta, le invitamos a que nos contacte y haga uso de los beneficios y apoyos que tenemos para usted.

Espacio LEN

¿Ya conoce la Calculadora de Ganancia LEN?
Presentamos la Calculadora de Ganancia LEN, útil y práctica.

La **Calculadora de Ganancia LEN** es una sencilla y poderosa herramienta, fácil de operar en formato de excel. Básicamente es un cotizador para que usted pueda generar cotizaciones de una manera sencilla y rápida, además, le permite calcular su ganancia por la venta del producto, este cotizador está basado en los precios sugeridos al público.

A continuación un ejemplo:

Serie	TWV
Cantidad	500
Medida 18 x 14.7 cm Calendario de escritorio con wire-o (base de vinil blanca)	
NUEVO	

Precio Sugerido al Público	\$ 40,00	\$ 20.000,00
Precio Compra	\$ 31,62	\$ 15.810,00
Gastos de Operación	Diseño	\$ 300,00
	Impresión	\$ 1.550,00
	Otros gastos	\$ 300,00
GANANCIA	\$ 2.040,00	

* Para realizar el calculo de su GANANCIA, favor de llenar los campos en color amarillo.

Solo debe llenar las celdas en color amarillo:

- Serie: ¿Qué Serie va a cotizar?
- Cantidad: ¿Cuántas piezas le están solicitando de esa Serie?
- Gastos de Operación: No olvide incluir la elaboración de diseño, impresión u otros gastos como transporte para entregar sus pedidos.

Solicite esta práctica herramienta en la sucursal LEN de su preferencia o directamente en nuestra área de Atención a Clientes.



Boletín
CALENDARIOS
LEN®

Efemérides

Octubre

3 de Octubre

- 1875 - Nace en Guadalajara, Jalisco, Gerardo Murillo, destacado pintor, mejor conocido como “Dr. Atl”.

7 de Octubre

- 1994 - “Solidaridad II”, satélite mexicano, es colocado en órbita.

12 de Octubre

- 1492 - Cristóbal Colón, navegante genovés, llegó a la isla Guanahaní.

- 1968 - Se inauguran los XIX Juegos Olímpicos, en la Ciudad de México.

20 de Octubre

- 1943 - Se emite el decreto que establece la versión oficial del Himno Nacional Mexicano.

23 de Octubre

Día del Médico.

30 de Octubre

- Aniversario del nacimiento de Francisco I. Madero.

Noviembre

2 de Noviembre

- 1876 - Nace en la ciudad de Puebla, Aquiles Serdán, precursor de la Revolución mexicana

6 de Noviembre

- 1970 - Muere el compositor Agustín Lara, autor de Solamente una vez y María Bonita.

9 de Noviembre

- 1989 - Caída del Muro de Berlín.

20 de Noviembre

- 1910 - Aniversario del inicio de la Revolución Mexicana.



Recuerde que puede encontrar más información en nuestro exfoliador día por día.

Producto destacado

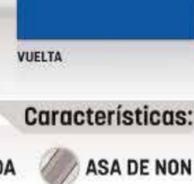
Sabemos la importancia de llevar a sus clientes variedad en productos promocionales, funcionales y sobre todo productos que se encuentran en el gusto y necesidad del mercado.

¡PRESENTAMOS LA NUEVA BOLSA ECOLÓGICA Y ECOLÓGICA ESPECIAL LEN!
¡Conózcalas!

BE BOLSA ECOLÓGICA



FRENTE



VUELTA

NUEVO PRODUCTO

6 MODELOS

Material:
100 % POLIPROPILENO DE 90 GRAMOS

Características:

- BOLSA TERMOSELLADA
- ASA DE NON WOVEN
- RESISTENCIA 8 KG

Tamaño

42 cm Alto

33 cm Ancho



Asa 3 x 50 cm

17 cm Fuelle

Área de Publicidad Sugerida

FRENTE



29 cm Alto

21 cm Ancho



BE 01 Amarilla



BE 02 Roja



BE 03 Morada



BE 04 Azul



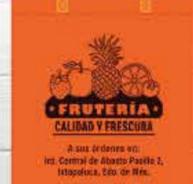
BE 05 Verde



BE 06 Negra



BEE BOLSA ECOLÓGICA ESPECIAL



FRENTE



VUELTA

NUEVO PRODUCTO

4 MODELOS

Material:
100 % POLIPROPILENO DE 90 GRAMOS

Características:

- BOLSA TERMOSELLADA
- ASA DE NON WOVEN
- RESISTENCIA 8 KG

Tamaño

42 cm Alto

33 cm Ancho



Asa 3 x 50 cm

17 cm Fuelle

Área de Publicidad Sugerida

FRENTE



29 cm Alto

21 cm Ancho



BEE 01 Típica Talavera



BEE 02 Hermoso Tenango



BEE 03 Nuestro Planeta



BEE 04 Frutos Frescos



DERECHOS RESERVADOS © LITO OFFSET LEN, S.A. DE C.V.

Recuerde que cuenta con el respaldo de existencias en todos nuestros productos, por lo que lo invitamos a promover y obtener más ganancias con toda la línea de Bolsas promocionales LEN. Aquí le compartimos algunos de los beneficios por cada una de las Bolsas promocionales LEN, transmita estos beneficios a sus clientes y supere sus expectativas.

BOLSAS PROMOCIONALES LEN®

AMIGABLES CON EL PLANETA

DISEÑOS ÚNICOS EN EL MERCADO

NUEVO PRODUCTO

NUEVO PRODUCTO

BP BOLSA MANDADERA

BT BOLSA TORTILLERA

BEE BOLSA ECOLÓGICA ESPECIAL

BE BOLSA ECOLÓGICA

PUBLICIDAD EFECTIVA PARA TODOS LOS NEGOCIOS

LA MEJOR CALIDAD Y EL MEJOR DISEÑO PARA QUE USTED VENDA Y GANE MÁS

DISEÑOS EXCLUSIVOS LEN®

Ahora con 4 líneas de Bolsas Promocionales con las que podrá aumentar su cartera de clientes e ingresos, con la confianza y respaldo de la Calidad LEN®.



Escanee el código QR con su "teléfono inteligente" (smartphone) y podrá apreciar a mayor detalle cada modelo.

O entre directamente a: www.len.com.mx/bolsapromocional



BP BOLSA MANDADERA



BT BOLSA TORTILLERA



BEE BOLSA ECOLÓGICA ESPECIAL



BE BOLSA ECOLÓGICA

Acuda a su punto de venta para conocer más de estos productos LEN.

La voz de la experiencia

Agradecemos a todos los clientes que nos enviaron sus comentarios en pasadas ediciones del Boletín LEN.

Valoramos mucho la información que nos enviaron, la estaremos aprovechando en las siguientes ediciones de nuestro boletín.

En esta edición hablaremos del caso de la **Sra. Gloria Heraclio Bermudez**, quien nos comparte una muy valiosa recomendación:

“La constancia es la clave del éxito, el cliente siempre tiene la razón. Y, ¿por qué no?, al mal tiempo buena cara. Después de todo, dificultades hay casi todo el tiempo, por ejemplo: precios más baratos de la competencia, pero si somos constantes con el cliente y amables, explicamos y damos opciones, el cliente se interesa y por consiguiente te compra”.

Muchas gracias **Sra. Gloria Heraclio Bermudez**, agradecemos sus comentarios y compartimos el entusiasmo y las ganas por brindar la mejor atención a nuestros clientes. La mejor estrategia para mantener y prospectar a más clientes es la constancia en las visitas, atención y calidad en la entrega de productos en el tiempo acordado.
