Boletín#14
Abril -Mayo

Boletín
CALENDARIOS LEN®

Tips de ventas

Nuevos Clientes

Una de las mejores estrategias que debe aplicar para que su negocio goce de buena salud durante muchos años es captar nuevos clientes.

Seguir leyendo...

Espacio LEN

Oferta de Productos LEN y promociones

Anticípese a la competencia y comience a obtener ingresos, Calendarios LEN le ofrece una amplia variedad de productos para que pueda vender durante todo el año.

Seguir leyendo...

Efemérides

Febrero - Marzo

Las fechas más importantes de este bimestre.

Seguir leyendo...

Producto destacado

Productos LEN

Aproveche esta temporada de calor y venda Abanicos LEN.

Seguir leyendo...

La voz de la experiencia

Convocatoria abierta

Le invitamos a leer las experiencias de algunos de nuestros clientes y seguir participando con nosotros. En LEN queremos escucharlo.

Seguir leyendo...

CALENDARIOS LEN®

Siguenos en nuestras redes sociales:

calendarioslen | @LENcalendarios | (55)1811 - 9253

Chat en Sitio Web

WhatsApp: 55-1811-9253

Línea sin costo: 800-062-3440

Messenger Facebook

Boletín CALENDARIOS LEN®

Una de las mejores estrategias que debe aplicar para que su negocio goce de buena salud durante muchos años es captar nuevos clientes.

Tips de ventas

A continuación le proponemos 5 prácticos consejos que le serán de gran ayuda y que puede aplicar en su negocio:

1

Analice con detalle a los clientes actuales.

Esto lo pondrá en el camino para saber a qué otros prospectos le pueden interesar sus servicios. Busque entre nuevos clientes perfiles semejantes a los clientes que ya atiende, de este modo la apertura e interacción le será más sencillo.

2

Defina con claridad el segmento de clientes al que desea dirigirse.

Para ello le resultará de mucha utilidad disponer de una base de datos, es muy importante actualizarla y adaptarla a las necesidades reales de su negocio. Usted puede crear y administrar su base de datos, es muy sencillo, solo basta ingresar los datos más importantes de sus clientes o información que usted requiera tener a la mano y en un solo lugar. Esta base de datos la puede llevar en una libreta o agenda personal, o bien, de manera digital en una hoja de cálculo en formato Excel.

3

No olvide mostrar siempre una imagen profesional en redes sociales.

Nuestros negocios requieren de presencia en redes sociales. Una vez que hemos construido nuestra imagen y además hemos hecho que sea sobresaliente de la competencia, es momento para no descuidar nuestros perfiles de Facebook, Whatsapp, Instagram, etc. Recuerde que la información que usted proyecte en sus Redes sociales es la cara que está dando a sus clientes.

4

Cuide especialmente su reputación.

Atienda con cortesía y rapidez cualquier sugerencia o queja de sus actuales clientes, esto aplica tanto para Redes sociales como para situaciones que llegan a su negocio de manera física. Recuerde que si sus clientes se sienten bien atendidos por su negocio lo trasladarán a otros posibles clientes.

5

Diseñe promociones

Una buena manera de estar cerca y que sus clientes no lo pierdan de vista es ofrecer promociones, para el caso de atraer a nuevos clientes también puede utilizar promociones y beneficios que seguramente la clientela no dejará pasar, por ejemplo; puede ofrecer descuento por pronto pago, propuestas de diseño sin costo, precios por volumen de compra etc.

CALENDARIOS DE ESCRITORIO

PLANIFICADOR CON PAISAJE
PLp / 1 Modelo

Tw - Twv
6 Modelos c/u

Boletín CALENDARIOS LEN®

Espacio LEN

Anticípese a la competencia y comience a obtener ingresos, Calendarios LEN le ofrece una amplia variedad de productos para que pueda vender durante todo el año.

CALENDARIOS DE PARED

VARILLA N - NP
141 Modelos

RESPALDO Re
8 Modelos

VARILLA F 201
3 Modelos

3D EFECTOS ESPECIALES
PEs - PE / 72 Modelos c/u

CARTULINA I
50 Modelos

CARTULINA T
7 Modelos

ORGANIZADORES O
10 Modelos

CALENDARIOS DE ESCRITORIO

PLANIFICADOR CON PAISAJE
PLp / 1 Modelo

Tw - Twv
6 Modelos c/u

Evn
3 Modelos

Te / 6 Modelos

CALENDARIOS DE BOLSILLO

CARTULINA CON CROMO
B / 40 Modelos

CARTULINA
B1 - B2 / 2 Modelos

imagenia®

CATÁLOGO DE BOLSAS PROMOCIONALES LEN®

AMIGABLES CON EL PLANETA

DISEÑOS ÚNICOS EN EL MERCADO

BP BOLSA MANDADERA

BT BOLSA TORTILLERA

BEe BOLSA ECOLÓGICA ESPECIAL

BE BOLSA ECOLÓGICA

PUBLICIDAD EFECTIVA PARA SU NEGOCIO

Solicite sus herramientas de venta 2022.

¡Ya están disponibles!

CATÁLOGO DE CALENDARIOS LEN

VENTA EN LÍNEA

CATÁLOGO DE BOLSAS PROMOCIONALES LEN

PLANTILLAS

LISTA DE PRECIOS

NUESTROS POV

Recuerde que Calendarios LEN le ofrece atractivas promociones para iniciar su labor de venta desde esta temporada del año.

Anticipos:

HAGA MÁS DINERO CON SU DINERO

APROVECHE ESTOS BENEFICIOS Y MULTIPLIQUE SUS VENTAS

1 Compre su material a precio de la temporada anterior (2020).

BONO POR ANTICIPO*

2 Reciba una bonificación de acuerdo al mes en que realice su anticipo.

POR EJEMPLO: Si anticipa $5,000 en enero, le bonificamos $500, **en total tiene $5,500,** para adquirir mercancía en cualquier mes del año **a precio de la temporada anterior.**

Con esto usted puede:

- Transferir a sus clientes el beneficio de comprar a precio de la temporada anterior.
- Recibir una atractiva bonificación por sus anticipos, que es mayor al rendimiento de invertir su dinero en el banco.
- Incrementar sus ventas al visitar clientes y prospectos desde enero.

SOLICITE A SU ASESOR UNA COTIZACIÓN DE ACUERDO A SUS NECESIDADES.

*Aplica para la Línea de Calendarios 2022.

Servicios de Maquila:

SERVICIO DE MAQUILA PARA CLIENTES VENDEDORES LEN®

¡VENDE DESDE ENERO, TIENE GRANDES BENEFICIOS!

Impresión gratis a una tinta de línea* a partir de 300 piezas de la serie N (31 x 60 cm) que ingresen antes del 31 de mayo. Consulte mínimo de piezas en otras series.

- Calidad LEN en impresión y acabados.
- Revisión ortográfica de la publicidad.
- Surtido en múltiplos de 10, en lugar de 25.
- Reciba el producto armado y empaquetado.

APROVECHE ESTE SERVICIO DISEÑADO PARA QUE USTED PUEDA VENDER MÁS **Y OBTENER MAYOR GANANCIA.**

SOLICITE INFORMACIÓN CON SU ASESOR LEN

*Impresión gratis con un solo diseño y en tinta de línea (negra o azul 287).

LENcalendarios | CALENDARIOS LEN 50 AÑOS | www.len.com.mx

Transmita estos beneficios a sus clientes, de este modo garantice un ahorro en su inversión, anticipe sus pedidos y evite contratiempos en sus entregas.

Recuerde seguir manteniendo los protocolos de seguridad e higiene en cada visita que realice con sus clientes.

Boletín
CALENDARIOS LEN®

Efemérides

Abril

1 de Abril
- 1829 - Vicente Guerrero toma posesión como Presidente.

5 de Abril
- 1958 - Se inaugura la Biblioteca Central de la Universidad Nacional Autónoma de México.

7 de Abril
- Día Mundial de la Salud.

14 de Abril
- 1914 - Nace María Félix en Álamos, Sonora.

26 de Abril
- 1824 - Se erige el estado de San Luis Potosí.
- 1917 - Venustiano Carranza es declarado Presidente constitucional de la República.

29 de Abril
- 1863 - Se erige el estado de Campeche.

30 de Abril
- Día del Niño.

Mayo

7 de Mayo
- 1824 - Se erige el estado de Nuevo León.

10 de Mayo
- Día de la Madre.

16 de Mayo
- 1833 - Antonio López de Santa Anna asume por primera vez la Presidencia de la República.

21 de Mayo
- 1911 - Se firman los Tratados de Ciudad Juárez y termina el Porfiriato.
- 1920 - Aniversario de la muerte de Venustiano Carranza.

Recuerde que puede encontrar más información en nuestro exfoliador día por día.

Producto destacado

Abanicos LEN

Aproveche esta temporada de calor y venda Abanicos LEN. Los Abanicos LEN son ideales para promover restaurantes, cocinas económicas, agencias funerarias, como obsequio para el día de las madres, aniversarios de mercados etc.

Para la época de calor,

¡ya disponibles!

Beneficios:

- Calidad garantizada.
- Manguillo de Plástico único en el mercado.
- Ideal para personalizar en serigrafía o impresión digital en etiqueta.
- Disponibilidad Inmediata y existencia garantizada.

La voz de la experiencia

Agradecemos a todos los clientes que nos enviaron sus comentarios en pasadas ediciones del Boletín LEN.

Valoramos mucho la información que nos enviaron, la estaremos aprovechando en las siguientes ediciones de nuestro boletín.

En esta edición hablaremos del caso de nuestra clienta: **Maria Nieves Ramos Alfaro**, quien nos comparte una muy valiosa recomendación:

"En la actualidad la tecnología le ha dado un buen giro a la vida de las ventas, nos dio la alternativa de imprimir en digital. No todos tienen la oportunidad de imprimir en digital por los costos que tiene la maquinaria.
Pero las Artes Gráficas nos da otras opciones de imprimir de forma diferente y la alternativa de conseguir gente que trabaje para tu empresa, ofreciéndoles una buena comisión".

Agradecemos su comentario **Srta. Maria Nieves Ramos.** El oficio de las Artes Gráficas es tan noble y rentable que nos da la oportunidad de ofrecer fuentes de trabajo a más mexicanos.
En Calendarios LEN, contamos con la asesoría necesaria y herramientas necesarias para que su negocio siga creciendo, además, nuestros profesionales en Atención a clientes o en punto de venta le pueden asesorar sobre técnicas de impresión.